

OM TE SKOU OF NIE TE SKOU NIE:

**kan 'n skou
gebruik word
om u ras te bemark?**



TO SHOW OR NOT TO SHOW:

**can a show
be used as a
marketing tool?**

Fifty years ago breeders had shown cattle and breeding cattle, but what happened in the showing over the past 50 years changed everything.

Breeding cattle and showing cattle are now the same thing. If you go into the showing nowadays the ring steward can give you- as a judge- all the information you need. Like performance figures for instances - how many calves a cow has had and her intercalving period.

Let us then recognize eye appeal for what it is, an added advantage or asset to an animal. Eye appeal in cattle is just as real and valid as good design is in the appearance of an automobile.

Skoue sal altyd 'n baie belangrike en sterk bemarkingsgereedskap wees vir stoettelers om verskeie redes:

1. Dit is 'n baie belangrike manier vir 'n jong teler om homself in die bedryf te vestig. Op skoue leer hy sy medetelers ken en deel in hulle kennis.
2. Gevestigde telers kan hulle diere meet teen dié van hul medetelers.
3. Bulkopers sien ook watter diere jy teel en dit kan vir u 'n mark skep.

As u nie skou weens die kostes of omdat u nie die arbeid het nie, kan 'n mens dit miskien verstaan. U moet egter onthou dat u medetelers dieselfde probleem het en as niemand gaan skou nie, gaan telers dalk van u ras vergeet.

As 'n teler vir enige ander rede nie van skoue hou nie, moet 'n mens uitvind wat die probleem is.

Kan beoordelaars die probleem wees?

Genootskappe moet sorg dat hulle beoordelaars goed opgelei is. 'n Goeie beoordelaar is nooit tevrede met sy kennis van beeste nie. Hy moet altyd 'n student bly van diere, leer by mede-beoordelaars of gesels met mense wat jy weet baie met diere werk of 'n student is van diere.

Ons almal weet dat prof. Jan Bonsma nie 'n voorstander van skoue was nie. Ek kan hom nie blameer nie, want in die 50's en 60's hoef beoordelaars nie redes te gee vir hul plasings nie. Hulle het ook nie oor die nodige kennis beskik nie, met ander woorde oorvet

diere wat nooit geproduseer het nie, het kampioene geword. Prof. Bonsma het egter baie sukses met sy diere behaal en dit was hoofsaaklik gedoen op die fisiese voorkoms van die diere. Genootskappe kan ook - deur klasse op 'n skou so saam te stel dat aan minimum standaarde vir produksie en reproduksie voldoen moet word - sorg dat funksionele doeltreffende diere geskou word. Deur net funksioneel doeltreffende diere op 'n skou toe te laat en te plaas, kan die regte teelbeleid vir 'n Genootskap bepaal word. In so 'n mate dat 'n ras ten goede kan verander. Neem nou maar die Holstein en Santa Gertrudis as voorbeeld.

'n Beoordelaar moet bereid wees om 'n besluit te neem. (Baie mense hou nie daarvan nie.)

**“Dink u dit is net
die plig van jou
mede-teler om die
ras te bemark?”**

Die beoordelaar moet akkurate observasies doen en toepas. Om te beoordeel is harde werk en u moet sorg dat u 'n voorgestelde stelsel het om diere te evalueer.

Waardebepaling is belangrik, met ander woorde hoe belangrik is een fout teenoor 'n ander. Sterk en swak punte moet teen mekaar opgeweeg kan word.

Judging is not an exact science and never pretended to be. It is simply a subjective evaluation based on experience and breed standards of excellence. Who is to blame, the show or the Society? Appearance and performance is, can and should be two sides of the same coin. Only people who know nothing about judging will argue that it is not important. A good breeder starts judging the calf from the day he was born until the day he decides to castrate him or raise him as a bull.

If you combine eye appeal with performance and the pedigree, you have a winner. If you do not like shows, it may be that the allowances for performance is not made.

As u Genootskap sy beoordelaars reg oplei en sorg dat in die regte klasse deelgeneem word, kan ek nie sien hoekom u nie wil skou nie. Dit is die enigste plek waar u u diere met medetelers s'n kan vergelyk en kan sien of u nog op die regte pad is. Of dink u dit is net die plig van jou mede-teler om die ras te bemark? Ons vertrou dat ons u almal met u diere op die volgende Nasionale kampioenskappe sal sien.

Martin Seyfferdt

Sameroeper Interras Beoordelaars



Eduan Braunvieh

celebrate our 80 th anniversary in 2016



EDUAN STEPHANUS LUITENANT

ACHIEVEMENTS OF EDUAN BRAUNVIEH IN RECENT YEARS:

- Elite Gold rewards from SA Studbook, in the Elite Cattle breeders competition in, 2013, 2014 and 2015
- ARC & Farmers Weekly Elite cow 2015 & 2016
- Represented the breed in face C competitions in 2011, 2012, 2014, 2015 and 2016 in both the ARC and Vleissentraal / Studbook competitions; won the ARC award 2014
- Most points at 2015 Vryburg National Show. Most points 2015 & 2016 Bloemfontein regional shows
- Supreme Champion on the 2015 and 2016 Bloemfontein shows.
- Highest prices for bulls at the last 3 National sales .

EDUAN BRAUNVIEH ! WHAT ELSE ???

Gawie and Willem Naudé - Buttermead Barkly East

Cel 082 897 9555 / 082 775 7067

gawien@telkomsa.net

www.eduan.co.za





KOEITJIES & KALFIES

Uit die kospotte, lekker gesels,
Braunvieh pret en hope kiekies



BOERE MET dogters:

só skei jy die koring
van die kaf! deur Molly Bester

Die boere-voorkoms is onder die jong klomp deesdae amper so in die mode soos ok-nie-broeke (ok nie lank nie, ok nie kort nie) en spietkop-donkerbrilletjies. Elke janrap en sy maat skaf vir hom 'n stel kakies aan en dink dat al die meisies (en hulle pa's) gaan aanneem hy het klaar 'n plaas, 'n bakkie, en 'n gesonde troppie beeste (met verwysing na 'n gesonde getal, natuurlik...) Daarby gooi hulle 'n John Deere "buckle" en 'n paar "Ausie boots" in, en dink hulle skakeer in tussen die regte boere. Daar is egter 'n paar kenmerke wat die onervare oog maklik miskyk. Maak seker enige man wie dapper genoeg is om te waag om naby jou dogter verby te loop, voldoen aan die eenvoudige basiese standaarde, soos hier langsaan opgesom...

Die eerste ding waarna 'n mens oplet as 'n jongman homself as 'n boer voordoen, is sy skoene. So ja, hy het dalk die regte handelsmerk stewels aan, maar let op of hulle gedra word. Silwerskoon, blink stewels waarvan die buigmerke nog nie sigbaar is nie, is 'n flikkerende rooi lig! 'n Egte boer sal van tyd tot tyd dalk sy skoene skoonmaak en selfs bederf met 'n lagie politoer, maar daar sal steeds buigmerke wees, en heel waarskynlik 'n harde stukkie beesmis êrens op die kant van die sool. Saam met die skoene, moet daar aandag aan die kouse geskenk word. As hy sy graad 11 Craven week-rugbykouse aanhet, beteken dit hy besit nie gewone "werks-kouse" nie en moet hy as 'n verdagte hanteer word. As hy "secret socks" of tenniskousies aan het, hoef hy nie verder hanteer te word nie; dán wéét jy sommer!

Terwyl ons by die bene is – 'n regte boer sal 'n "kous-tan" hê! Dis nie te sê dat die wit lyn gaan sigbaar wees as hy sy kouse opgetrek het nie, maar sou dit wel sigbaar wees, kan bonuspunte toegeken word. Nog 'n ding; 'n beesboer se beenhare sal nie geskeer wees nie. Ek sê nou nie daar is iets fout met mans wat hulle beenhare skeer nie, party doen dit vir praktiese doeleindes soos fietswedrenne of liggaamsboukompetisies, maar 'n beesboer sal dit nie oor sy hart kry nie en waarskynlik nie tyd hê vir laasgenoemde aktiwiteite nie. Let dus maar op daarna, dit mag 'n deurslaggewende leidraad wees.

Ons beweeg dan na die broek. Dis 'n moeilike veld om te inspekteer, want deesdae is daar baie opsies beskikbaar. Die aanvaarbare opsies is 'n "Sterling" kakie kort broek, 'n (natuurlik verbleikte) denim kortbroek (sonder enige addisionele skeure en bleikstrepe wat voor die aankoop van die broek aangebring is) of 'n tradisionele PT-broek (verkieklik sonder die graad 11-rugbyspan borg se naam daarop.) Hierdie drie broeke kan egter steeds verkeerd gedra word. Daardie manne wie se broekies so styf sit dat hulle met altwee bene gelyk uit die bakkie moet klim, kan tog onmoontlik in daardie toestand oor 'n drukgang of deur 'n lyndraad klim. Skakel hulle summier uit! Groot "buckles" tel nie.



As 'n man nie 'n gespe dra nie, sê dit niks van hom nie. As hy wel een het, en daar is 'n spesifieke beesras daarop, sê dit nie noodwendig hy het 'n stoet van daardie ras of dat hy daarin belangstel nie, dit beteken dalk net dat die *John Deere*-"buckles" op Nampo te duur was en hy vir die eerste volgende alternatief moes skik. Dus kan 'n boer nie aan sy belt of "buckle" gemeet word nie.

Die hemp bly egter die moeilikste en mees misleidende aspek van die voorkoms. Ja, dit moet "two-tone" of kakie wees, maar nee, boere trek nie altyd dorp toe die oudste, mees verslete hemp wat hulle besit aan nie. Dus is die waarskynlikheid goed dat die ware boer en die "wanna-be-boer" beide skoon, heel en redelik netjiese hemde sal dra wanneer hulle van die plaas af gaan. Neem egter die omstandighede in ag wanneer jy 'n moontlike boer raakloop. As dit op Nampo, op 'n veiling of êrens ver van die platteland af is, behoort albei skoon te wees. As jy egter in die middel van die week, enige tyd na tienuur in die oggend 'n boer in die dorp raakloop, en sy hemp is silwerskoon en nie gekreukel nie, beteken dit een van twee dinge: of hy moes die bankbestuurder kom sien, of (en dis meer waarskynlik) hy is nie 'n regte boer nie! 'n Uithang-hemp is nie bepalende faktor van die murg in 'n boerseun se pype nie . . . Wys vir my 'n boer wat 'n hele trop kalwers se horings gebrand het en met 'n netjies ingesteekte hemp daarvan af kom! Neem egter weer die omstandighede in ag – 'n boer sal tog sekerlik sy hemp insteek voor hy die bankbestuurder gaan spreek! Jy sien nie baie dikwels boere in T-hemde nie, maar wanneer jy wel 'n T-hemp opmerk, en daar staan enige slagspeuk met die woord "boertjie" in op die hemp, is dit verby. 'n Ware boer sal nie die hemp hoef te koop om sy punt te bewys nie!

Dan die hoed. Daar is 'n geneigtheid onder ouer boere (wie al genoeg son gesien het in hulle lewe) om groot, breë-rant hoede te dra op die plaas. Dit wil egter voorkom asof dit regtig vir die son is, en nie 'n status-simbool of iets dergelyks nie. In die algemeen sal die jong boertjies meer dikwels pette dra. Dit is goed en wel. Maar as hy sy graad-11 rugby petjie of 'n *Castle Light* pet dra, is daar moeilikheid. Die pet moet verkieslik kakie of "camo" wees. En 'n kunsmsi-, saad-, veevoer- of wolmaatskappy se naam is 'n moet! Diegene wat wel al opgegradeer het na die breër-rant-hoed, moet met hulle arms as verwysingsraamwerk beoordeel word. As die mannetjie die hoed dra en sy arms is bruin gebrand, kan dit geduld word. As hy egter die groot hoed dra en sy arms is amper so wit soos die "kouslyn", het hy die hoed slegs opgesit ter wille van sy voorkoms, en moet hy van die boere-lys geskrap word.

Op hierdie punt is die eerste indruk gemaak, en moet daar verdere ondersoek ingestel word. As dit 'n boer is, sal hy jou met die hand groet, hy sal oogkontak maak wanneer hy jou groet en hy sal 'n stewige handdruk hê. My pa het my geleer dat as 'n mens iemand groet, moet dit nie voel of jy aan slap beesmis vat nie. Wees egter versigtig hier, want die "*Virgin Active*"-manne, wat elke dag vier ure gym en net tuna en rou eiers eet vandat hulle veertien is, gaan ook 'n stewige handdruk hê. As sy hande sagter as jou ma s'n is, kan hy maar verby hou. 'n Volbloed boer se hande moet kan draad buig en kalwers vang sonder die vrees om 'n nael te "chip".

Wanneer die meneertjie jou groet en hy lig sy hoed, mag hy ekstra punte vir goeie maniere verdien, maar let sommerk op die koop toe op na sy hare. As daar 'n aparte kuif gesny is, enige teken van sonstrepies sigbaar is (selfs net die laaste puntjies wat oorgebly het na sy sussie se troue) of 'n "comb-over" teenwoordig is, word sy kaartjie gekanseleer, mooi maniere en al!

Dan kom ons uiteindelik by die belangrike deel uit – die bepalende faktore wat die "wanna-be's" wat tot hertoe die stelsel ontglip het, van die murg-en-been boere gaan skei. Baie mense skep 'n bewonderingswaardige indruk totdat hulle hulle monde oopmaak. Die eerste alarm is die woord "koeie". As die mannetjie 'n beesboer was, sou hy geweet het dat koeie 'n spesifieke groep diere in die kudde uitsonder en nie na die hele kudde, insluitend kalwers, verse en bulle verwys nie. Waak ook teen die woorde "vroultjie-kalf" of "baba-bees". Nog 'n doodskoot is die woord "swanger". Koeie is nie swanger nie. Of dit nou met 'n seuntjie- of 'n vroultjie-kalf is, koeie is DRAGTIG! Hierdie is tekens wat hulleself sal weggee deur die loop van enige normale beesboer-gesprek. Indien die kandidaat hierdie vlak geslaag het, kan meer spesifieke vrae oor beesrasse, winterlekke en opgiemiddels gevra word. As hy nog nooit van *Premix-450* of *Delete* gehoor het nie, is hy nie 'n boer nie. Probeer ook 'n paar medisynes in sy rigting gooi, en dalk 'n bosluisoordraagbare siekte of twee. As hy goed vaar, begin in akronieme praat: BM, TB, GDT, TKP, VOV . . . As hy kan volg, is dit 'n goeie teken. Indien hy egter op hierdie stadium met 'n verwarde frons of 'n aangeplakte glimlag na jou staar, skielik begin hoes of maak of hy 'n oproep kry, kan jy sommerk in dieselfde asem vir hom totsiens sê!

Sou ons potensiële boer nog staande wees na die laasgenoemde evaluasie, is daar een toets oor. Dit gaan egter nie altyd moontlik wees om die laaste stap van die sisteem uit te voer nie: sy bakkie (want hy moet 'n bakkie hê; kom ons raak nie te polities oor die handelsmerke nie) sal jou die finale antwoord kan gee. Daar moet stof op die "dashboard" lê. Daar mag nie opsigtelike duike of skrape aan die bakkie wees nie (want dan het Pappa waarskynlik die bakkie gekoop en boetie weet nie waar geld vandaan kom nie!) Agter op die bak moet daar 'n "toolbox", 'n stuk nylon tou en 'n leë leksak of twee wees. En onder die sitplek (of enige ander plek in die kajuit) moet daar ten minste *Terramycin*, *Forray*, 'n rubber kalfspeen en 'n ordentlike spuit te vinde wees. As hy boonop met Braunvieh-lisensie plakker in die ruit spog, kan bonuspunte toegeken word!

Dis min of meer dit. Indien enige kandidaat deurgedring het tot hier, is hy die moeite werd om verder na te vors, en kan hy oorweeg word as 'n opsie op die kortlys van mense wat potensieel toegelaat kan word om met jou dogter te praat. Om in die "boere-image" vermom te wees, maak van geen man 'n boer nie. Dis nie iets wat jy kan namaak nie. Dis 'n leefwyse, 'n manier hoe jy groot word, 'n spesifieke gedagtegang waarmee jy elke oggend wakker word, en die brandende, onblusbare passie in jou hart vir die bulkende viervoetiges. Wees dus op die uitkyk vir die valse boertjies. Hulle sal wel iewers knak...





ROSSOUW'S

Braunsvieh

'n Trotse Braunsvieh stoet in die Kalahari

Elite Goud toekenning van SA Stamboek & Veeplaas,
LNR & Famer's Weekly Noord-Kaap finalis vir Vleisbees kudde van die jaar



Mit Die Braunvieh K o m b u i s



As ons dink aan Braunvieh kuiers en lekker eet, is Marietjie Bezuidenhout se kombuis verseker die eerste naam wat opkom by 'n Braunvieh teler! Sy deel van haar geheime vleis disse met ons...

Nog Sagter Braunvieh Steak

500g Braunvieh Steak
1 koppie koekmeel
2-3 uie
Olie vir braai

Sout die steak en kap die koppie meel in. Braai die uie tot ligbruin. Pak die lae steak en uie in 'n oondbak.

Meng die volgende bestandele en gooi bo-oor die steak en uie lae:

2 eetlepels Tamatiesous
3 koppies Water
1 eetlepel Worcestersous
1 eetlepel Koekmeel
1 eetlepel Bisto poeier

Bedek die bak met deksel en plaas in die oond. Bak by 180° vir ongeveer 3 ure.

Eet en geniet!



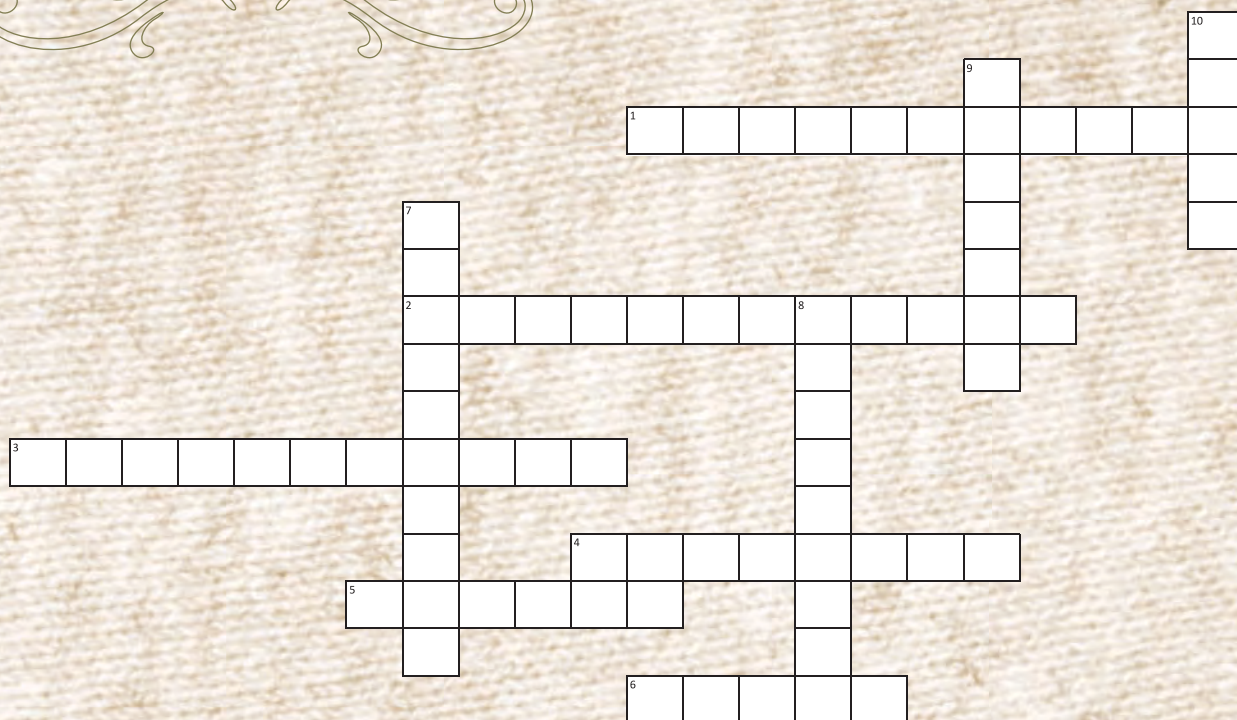
Heerlike Braunvieh T-been Steak

Druk die T-bene in droë uie soppoeier. Sout en peper indien nodig. Draai elke stuk vleis apart toe in foelie. Plaas in oond vir ten minste 1 uur teen 150°.



Braunvieh Blokraai

Lief vir letters? Geniet die maklike Braunvieh blokkies raaisel!



Super Slaaisous

Slaaisous en 'n lekker steak loop hand aan hand! Nog nie dit uitprobeer nie? Hier is 'n spoggerige slaaisous resep wat jou volgende steak ekstra lekker sal maak!

400ml Asyn
400ml Olie
400ml Suiker
150ml Suurlemoen Sap
1 eetlepel Knoffel
'n Knippe Sout
Swart peper na smaak
2 eetlepels Gemengde kruie of Italiaanse kruie

Sit alles saam in die voedselversapper vir ongeveer twee minute. En siedaar!

Horisontaal

- Die vorige joernaal se redakteur en mede-redakteur van die 2016 Joernaal, _____.
- 'n Bekende teler naby Brandfort in die Vrystaat is mnr. _____.
- Braunviërs is 'n ideale ras vir _____, veral vir kommersiële boere wat terminale kruisings doen.
- 'n Teler wat die ras se naam hoog hou en geskiedenis gemaak het nadat hy as beesboer van die jaar bekroon is, is _____!
- Die Veeplaas Braunvieh stoet is geplaas by _____ Landbou College.
- Braun kristalle se eienaars is Ian en Ansie _____.

Vertikaal

- Die Braunvieh is 'n _____ beesras.
- Die _____ veiling word op 5 Oktober 2016 te Kimberley aangebied.
- Die visie-president soos verkies op die Braunvieh raad in april 2016 is mnr. _____.
- Die genootskap is gestig op 2 _____ 1925.



Inspirational

Eerlikheid is 'n skoongewete vir jouself, jou medemens en voor God.

The best preparation for tomorrow is to do today's work superbly well.

"It is not what you gather, but what you scatter, that tells what kind of life you have lived."

Difficult roads often leads to beautiful destinations

Laugh often Have faith

"Accept responsibility for your life, know that it is you who will get you where you want to go, no one else." – Les Brown

Winners take risks

Like others, they fear failure but refuse to allow fear to control them
Winners never surrender
When life becomes difficult, they hang on until things get better
Winners are adaptable
They realize that there is more than one solution to a problem and are willing to find new solutions
Winners know they are imperfect
They acknowledge their weaknesses while making the best of their strong points
Winners wall but don't stay down
They refuse to allow failing to prevent them from getting up
Winners don't blame fate for their failures nor luck for their successes
Winners accept the responsibility for their conduct, think positively and see only the positive
They turn the ordinary into the extra-ordinary
Winners believe in the path they have chosen, even when it is difficult and others can't see where it's going
Winners are patient. They know their goal is worth as much as the effort it takes to achieve it
Winners are achievers. They are criticized often, but acknowledged by people who appreciate their work

(written by the mother of Brian Mitchell, South African's most successful boxer ever)

"Success seems to be connected with action. Successful people keep moving. They make mistakes, but they don't quit." – Conrad Hilton

LIVE EVERY DAY AS IF IT IS YOUR LAST

"Dit gaan altyd sleg met 'n bedrukte mens; die blymoedige mens se hele lewe is 'n fees." Spreuke 15:15



Soduko

Veeboer, na 'n besige dag van harde werk verdien jy om bietjie te ontspan! Geniet 'n Soduko in jou gunsteling joernaal!

3			4		7			9
				3				
		5	9		8	6		
1				9				3
7			2		3			6
		3				7		
		2				3		
8	5			2			9	4

Boererate

Hoesstroop

4 koppies bruin suiker
2 koppies kookwater
Kook bogenoemde vir 10 minute

2 botteltjies Lennons borsdruppels
2 bottels paragora
1 bottel ipikakuana

3 desertlepel bruin asyn
3 desertlepel heuning

Voeg by eertse mengsel en laat koud word.
(Ongeveer 1 liter hoesgoed)

Gooi 'n hand vol engelse sout in warm water om verligting te bring vir voete wat swel of uitslag op die vel. Moenie die veelsydigheid van Engelse sout onderskat nie!

Taai kinders? Na 'n dag van speel en bakaar onder die sipres lanning, sit enige ma met 'n tammeletjie! Gooi 'n groot lepel *liquid paraffin* in hulle badwater en kort voor lank is die hele kroos weer silwerskoon - sonder moeite!!!



Maak seker jy kies die beesras wat oral aanpas!

Braunvieh



Vrugbaarheid en speengewig, meer rand in jou sak, Braunvieh Bulle kan jy op enige kruisras koeie gebruik en jy het resultate met speengewig.

Koop en toets *Braunkristalle* se bulle en dan gesels ons weer!

Braunkristalle Stoet

Braunvieh

Ian Botes: 082 378 0934
Ansie Botes: 072 596 0462
braunkristalle@gmail.com



BERGLANDKOEPEL
Stoet

Wessel de Villiers

tel: 082 487 2948

e-pos: berglandkoepel@gmail.com

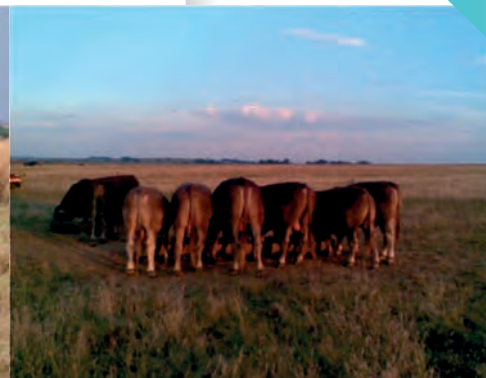
Ermelo Distrik & Schoemanskloof



VISIE: Deurlopende volhoubare groeivermoë te verseker.

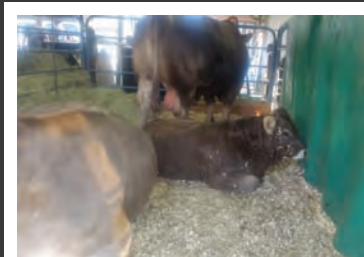
MISSIE: Om aan die behoeftes van kliënte te voldoen deur die regte tipe bloedlyne optimaal te benut.

PVC: 051 448 5832/4





ROYAL 2016 show



KK&K -

Keuring, kuddebesoek en kuier
by Eduan Braunvieh op Buttermead in 2016



Bezuidenhout Broers



Braunvieh vanaf die veld!

**Breë harde, langlyf bulle
beskikbaar. Baie vleis!**

**Skakel ons nou vir jou beste
aankoop nog!**

Kobus Bezuidenhout

Tel: 0823745022

bezmar@mtnloaded.co.za

PO Box 102

Brandfort 9400

Petri Bezuidenhout

Tel: 0828597023

vadersgift@vodamail.co.za

Lizie-Dolla

**BESTE TKP
2016**

**STREWE NA
DIE BESTE
DUBBELDOEL
KUDDE!**



Marelize Bezuidenhout
082 085 9742
marelizebez14@gmail.com

PO Box 102
Brandfort 9400

LEDELYS

NAME	TELEPHONE	FAX	MOBILE	EMAIL	CONTACT PERSON
NORTHERN CAPE					
AC DE VILLIERS BOERDERY BK	053 983 0443		082 670 6089	arina@cemforce.com, zaatina@cemforce.co.za	P. de Villiers
BAREND BRAUNVIEH	053 203 8062		078 299 3937	doep07@gmail.com	Mr. A.M. du Plessis
DE VILLIERS PDW & SEUN	053 983 0443	053 983 0443	082 670 6089	arina@cemforce.co.za	P. de Villiers
MNR. G.K. GASEKOMA	-	-	072 388 8107	cois@harman.co.za	Kleinjan Gasekoma
PDW & HB DE VILLIERS	053 983 0023	086 675 4679	082 920 7309	devillierse@lantic.net	PDW. de Villiers
MNR. SW. ROSSOUW	-	-	082 312 7208	rossouwsampie@gmail.com	Sampie
MNR. J.J.H. VAN ZYL	-	-	082 492 8123	hampie@assmang.co.za	Hampie

FREE STATE

BERGLAND KOEPSEL STOETERY	-	-	082 487 2948	amelia.botha@sasol.com, berglandkoepel@gmail.com	Wessel De Villiers
MEJ. M.S.E. BEZUIDENHOUT	051 821 1920	051 821 1920	082 0859742	marelizebez14@gmail.com	Marelize
BEZUIDENHOUT BROERS	051 821 1920/2061	051 821 1920	082 3745022	bezmar@minload.co.za, zayadersgift@vodamail.co.za	Kobus / Petri
MNR. J.B. BORNMAN	051 853 2243	086 647 0181	082 553 3889	bormanj@internext.co.za	Japie
BOSDUIWEKOP BOERDERY	-	-	083 276 4720	adv4720@gmail.com	Mnr A.D.B. de Villiers (Abie)
CHARIS TRUST	-	-	082 944 4519	leonstrauss,jr@gmail.com	Mnr L. Strauss (Leon)
MNR. C.D. HAVENGA	053 6612vra1831	082 370 0106	082 821 1527	christopher@cdhfarm.co.za, jenny@cdhfarm.co.za	Christopher
JJ BESTER EN DOGTERS	083 469 1258	058 913 1998	073 299 4591	mollybester@tuks.co.za, daleen22bester@gmail.com	Hans Bester
KRISTAL BRAUNVIEH	-	-	072 596 0462	ansiebotes33@gmail.com	Mev A.J. Botes (Ansie)
LALTA TRUST	-	053 663 0172	083 282 3396	lalta_trust@polka.co.za	Mnr A.D.B. Rademeyer (Abie)
SP ELS FAMILIE TRUST	051 973 7192	051 973 7192	083 409 7381	driekop_els@yahoo.com	Fanie Els
TSALACH BRAUNVIEH STUD	-	-	072 718 6197	helene.m00@gmail.com	Mrs H. Malherbe (Helene)
MNR. PR. WESSELS	082 562 1222	-	083 264 2199	donsiewessels@gmail.com	Donsie Wessels

GAUTENG

BERGSG TRUST	012 319 6137		082 652 6318	thysl@hotmail.com	Mnre. J.J.F.A. Botha & M.P. Louw
JC BRAUNVIEH STUD	011 452 2159	-	071 896 1466	andre.kainos@gmail.com	Mnr A.H. & Mev A. Reitsma (Andre & Annemarie)
MS M. NKATLO	011 476 2084	011 219 1629	083 779 7766	masechaba.nkatlo@gmail.com	Masechaba
VENTERSCRADLE	-	086 692 7274	082 920 5641	ventern@gmail.com	Mev. N. Venter (Nerina)



EASTERN CAPE

BOTHA DU TOIT
EDUAN BOERDERY

051 653 1495
045 971 0498

086 599 0232
086 647 8513

083 654 1922
082 897 9555

sbotha25@polka.co.za
gawien@telkomsa.net

Mev S. Botha du Toit (Sunette)
Mnr G.F. Naude (Gawie)

NORTH WEST

MNR. J.C. DREYER
MNR. F.J.N. HARMAN
LIZBOTH
MNR. H.S. MARKS
RASETO AGRICULTURAL ENTERPRISE
RATSHIKANA BRAUNVIEH STUD
BARRY STEYN

018 642 3848
083 265 6210
071 659 8626
-
018 381 2971
014 597 3040

018 642 3848
086 573 6219
086 504 7029
-
018 381 0927
018 387 4178
014 597 3040

082 857 5302
-
083 264 2472
082 388 2200
-
083 777 3512
076 761 2037

dreyerlin@mweb.co.za
cois@harman.co.za
willemg@nwel.co.za
-
zptoto@telkomsa.net
oratshekana@gmail.com
steynpractic@mweb.co.za

JC Dreyer
Cois Harman
Mnr. W.J. Grobbelaar
Harry
Mr C.M. Tolo (Chileshe)
Adv G.O.B. Ratshekana (Benjamin)
Dr J.B. Steyn (Johannes)

LIMPOPO

ERINA BRAUNVIEH SA STOETERY

-

-

083 241 3145

erhardjvr@gmail.com

Mev. C.E. Janse van Rensburg

KWA-ZULU NATAL

MR D.G. MARTIN
SWISS STAR STUD

-
-

031 451 9111
-

082 445 6606
073 095 2497

derek@deltamarketagents.co.za
ssstud2014@gmail.com

Derek
Miss. C.S. Meyer (Christa)

WESTERN CAPE

MILBANK TRUST
WITZENBERG PROPERTIES PTY LTD

028-572 1491
023-316 1945

-
023 316 1945

082 806 8750
082 447 4375

-
-

Mnr B.J. Mills (Ben)
Pieter Graaff

BOTSWANA

MR G.M.P. PORORO

2677 230 7818

-

2677 230 7818

9xbraunvieh@my.com

Mr. G.M.P. Pororo



BRV

DIE MERK VAN IETS BESONDERS.





BEESVET 33+ NUWE TEGNOLOGIE ... BETER PRESTASIE!



STOETAFRONDING

TOP GEHALTE KARKASSE

RESULTAAT-GEDREWE

Beesvet 33+ is 'n konsentraat wat met die laagste koste per kg die meeste vleis produseer! Dit is 'n spesifiek-geformuleerde proteïen-konsentraat wat lei tot ekonomiese vleisbeesafroding. Beesvet 33+ bevat 'n groeibevorderaar wat voeromset en groei in jou beeste bevorder, asook voedingsteurnisse en koksidiöse teenwerk om maksimum wins te verseker. Maak seker jou diere geniet hierdie seisoen Beesvet 33+ - jy sal die verskil sien en aan jou sak voel!

Groei jou wins aansienlik met die tegnologie van Beesvet 33+



Vir meer inligting oor Molatek se spesifieke voere en dienste kontak ons: +27 (0)13 791-1036, molatek@rcfloods.co.za, www.molatek.co.za

Joël Herholdt
Uitvoerende Bestuurder:
Bemarking en Verkope
082 771 4036
Joel.Herholdt@rcfloods.com
Malelane

Debbie Dick
Nasionale Verkoopsbestuurder Perde
076 755 5164
Debbie.Dick@rcfloods.com
Pietermaritzburg

OOSSTREEK

Willem Volschenk
Senior Klientebestuurder
082 414 1886
Willem.Volschenk@rcfloods.com
Middelburg MP

Vakant
Tegniese Verkoopsadviseur
079 492 2244
Willem.Volschenk@rcfloods.com
Newcastle

Shaun Miles
Tegniese Verkoopsadviseur
082 779 3197
Shaun.Miles@rcfloods.com
Kokstad

CP de Vos
Tegniese Verkoopsadviseur
082 415 8239
Cp.Devos@rcfloods.com
Standerton

Enlin Neveling
Tegniese Verkoopsadviseur
082 820 5858
Enlin.Neveling@rcfloods.com
Ermelo

Espee Olivier
Tegniese Verkoopsadviseur
082 771 4035
Espee.Olivier@rcfloods.com
Vryheid

Chris van der Merwe
Tegniese Verkoopsadviseur
082 826 1058
Chris.Vandermerwe@rcfloods.com
Lydenburg

Walter Hildebrandt
Tegniese Verkoopsadviseur
084 910 8489
Walter.Hildebrandt@rcfloods.com
Pietermaritzburg

Neale White
Tegniese Verkoopsadviseur
071 302 0706
Neale.White@rcfloods.com
Bergville

Pieter Smit
Tegniese Verkoopsadviseur
082 467 5549
Pieter.Smit@rcfloods.com
Middelburg MP

Sipho Mvuyana
Nuwe Besigheidbestuurder
071 313 4269
Sipho.Mvuyana@rcfloods.com
Pietermaritzburg

WESSTREEK

Henk van der Westhuizen
Senior Klientebestuurder
082 771 4031
Henk.Vanderwesthuizen@rcfloods.com
Bloemhof

Koos van Rensburg
Tegniese Verkoopsadviseur
082 781 3825
Koos.Vanrensburg@rcfloods.com
Klerksdorp

Willie Raath
Tegniese Verkoopsadviseur
082 823 8201
Willie.Raath@rcfloods.com
Venterdorp

Nardus van Wyk
Tegniese Verkoopsadviseur
082 775 9437
Nardus.Vanwyk@rcfloods.com
Lichtenburg

Kudu van Aswegen
Tegniese Verkoopsadviseur
082 376 9864
Kudu.Vanaswegen@rcfloods.com
Piet Plessis

Janneman Aucamp
Tegniese Verkoopsadviseur
082 315 0916
Janneman.Aucamp@rcfloods.com
Schweizer-Reneke

Paul van der Merwe
Tegniese Verkoopsadviseur
081 129 4418
Paul.Vandermerwe@rcfloods.com
Windhoek

Neels Muller
Tegniese Verkoopsadviseur
082 467 5573
Neels.Muller@rcfloods.com
Hoopstad

Gerrit Naude
Tegniese Verkoopsadviseur
082 781 3827
Gerrit.Naude@rcfloods.com
Uppington

WES- EN OOSKRAAPSTREEK

Gerhard van As
Senior Klientebestuurder
082 771 4037
Gerhard.Vanas@rcfloods.com
George

Gavin Norman
Tegniese Verkoopsadviseur
083 443 0111
Gavin.Norman@rcfloods.com
Oos-Londen

James Goble
Tegniese Verkoopsadviseur
072 615 8809
James.Goble@rcfloods.com
Alexandria

Peter Webster
Tegniese Verkoopsadviseur
083 232 1249
Peter.Webster@rcfloods.com
Queenstown

Louwtjie de Beer
Tegniese Verkoopsadviseur
082 337 3634
Louwtjie.Debeer@rcfloods.com
Alwal-Noord

Kobus Gerber
Tegniese Verkoopsadviseur
082 452 4031
Kobus.Gerber@rcfloods.com
Riversdal

Gawie Bester
Tegniese Verkoopsadviseur
082 774 2579
Gawie.Bester@rcfloods.com
Moreesburg

Hennie Slabbert
Tegniese Verkoopsadviseur
082 336 6442
Hennie.Slabbert@rcfloods.com
Jeffreysbaai

George Traut
Tegniese Verkoopsadviseur
082 776 4890
George.Traut@rcfloods.com
Bredasdorp

Thinus Grobbelaar
Tegniese Verkoopsadviseur
076 372 7027
Thinus.Grobbelaar@rcfloods.com
Swellendam

Charl Vorster
Tegniese Verkoopsadviseur
084 812 7378
Charl.Vorster@rcfloods.com
De Aar

Zandisile Wapi
Nuwe Besigheidbestuurder
071 609 5043
Zandisile.Wapi@rcfloods.com
King William's Town

SENTRAALSTREEK

Dev Olivier
Senior Klientebestuurder
082 850 2700
Dev.Olivier@rcfloods.com
Kroonstad

Danie Fourie
Tegniese Verkoopsadviseur
082 451 7573
Danie.Fourie@rcfloods.com
Reitz

Gavie Gertenbach
Tegniese Verkoopsadviseur
082 773 8402
Gavie.Gertenbach@rcfloods.com
Vrede

Arno Ferreira
Tegniese Verkoopsadviseur
082 829 3887
Arno.Ferreira@rcfloods.com
De Wetsdorp

Frikkie Nel
Tegniese Verkoopsadviseur
082 771 4033
Frikkie.Nel@rcfloods.com
Senekal

Stephan Cronje
Tegniese Verkoopsadviseur
082 771 4044
Stephan.Cronje@rcfloods.com
Kroonstad

Pierre Marais
Tegniese Verkoopsadviseur
082 413 4166
Pierre.Marais@rcfloods.com
Ellisras

Fanie van Jaarsveld
Tegniese Verkoopsadviseur
082 325 5574
Fanie.Vanjaarsveld@rcfloods.com
Vivo

Vakant
Tegniese Verkoopsadviseur
082 850 2700
Dev.Olivier@rcfloods.com
Heidelberg/Gauteng

Leon Rieker
Tegniese Verkoopsadviseur
082 771 4032
Leon.Rieker@rcfloods.com
Roedtan

BESIGHEID NA BESIGHEID

Sakkie Luther
Nasionale Verkoopsbestuurder
Uitvoere en B na B
082 806 9425
Sakkie.Luther@rcfloods.com
Hartebeespoortdam

André Killian
Sleutelrekening Bestuurder
082 552 0547
Andre.Killian@rcfloods.com
Pretoria/Rustenburg

Michael Lloyd
Sleutelrekening Bestuurder
082 774 3557
Michael.Lloyd@rcfloods.com
Pietermaritzburg

Worcester
Sleutelrekening Bestuurder
082 806 9425
Sakkie.Luther@rcfloods.com
Worcester

Vakant
Sleutelrekening Bestuurder
082 567 5544
Sakkie.Luther@rcfloods.com
Oos-Londen

Katinka Neetling
Suiwel Veld Voedingkundige
072 186 0904
Katinka.Neetling@rcfloods.com

Skakel ons vir Kundige Diens!

Beesvet 33+ Reg. Nr. V17357 (Wet 36 van 1947)



Braunvieh

Paprika



Pieter & Erika de Villiers

✉ 332, Stella, 8650
✉ devillierse@lantic.net
🌐 www.pdwranch.co.za

☎ Pieter: 082 920 7309
☎ Erika: 082 542 8842
📞 053 983 0023



“Success through inspization and determination”